

# ПАМЯТКА ПО ДОГОВОРУ НА ИЗДАНИЕ ВИДЕОИГР

При разработке договора на издание видеоигры как разработчику, так и издателю необходимо согласовать условия, которые повлияют на их дальнейшее сотрудничество. Юристы REVERA подготовили список этих условий и рассказали, что они означают и как они работают.

## 1 Условия эксклюзивности

Предоставление прав на видеоигру издателю: **уступка** (полная передача прав издателю, что лишает разработчика статуса правообладателя даже после истечения срока договора), **лицензия** (предоставление ограниченного объема прав на определенной территории и на определенное время).

Помимо этого, в договоре может быть зафиксировано преимущественное право на дальнейшую разработку видеоигр (Right of First Refusal, Right of First Offer, Right of First Negotiation).

**!** Важно: рекомендуем зафиксировать условия применения, срок ответов и направления уведомлений.

## 2 Условия совместной разработки

Формы отчетов и сроки этапов разработки игры и приемки результатов; возможная просрочка и процедура уведомлений и согласования новых сроков, дополнительный срок на доработку; требования к Gold Master (готовой версии продукта); этапы и условия оплаты; возможность включения тестовых запусков и условия их проведения.

### 3 Техническая поддержка видеоигры

Распределение обязанностей по технической поддержке, требования к техподдержке и последствия их неисполнения, условия замены членов при Key-man provisions (привлечении к разработке и техподдержке определенной команды).

### 4 Финансовые условия

Весь финансовый поток, который получает разработчик по договору, можно поделить на 2 группы:

**Revenue Sharing.** Это % от валового дохода, в связи с использованием видеоигры. Не учитывает затраты, которые издатель несет за маркетинг и рекламу игры.

**Profit Sharing** — % от чистого дохода (валовый доход за вычетом затрат) в связи с использованием видеоигры. Является наиболее распространенным вариантом. К его элементам относятся *валовый доход, затраты, чистый доход и % от него.*

В договоре также может быть установлен фиксированный и плавающий **% доли разработчика**, который зависит от наступления определенных обстоятельств.

### 5 Development Fee

Условия предоставления финансирования на разработку видеоигры, а также его возврата. При определении способа возвращения следует оценить, производится ли вычет из валового дохода или доли разработчика, и может ли разработчик получать доход, пока издатель возмещает свои расходы на разработку видеоигры.

### 6 Финансовый отчет и аудит

Разработчик может контролировать формирование финансового потока на стороне издателя через предоставление издателем финансовых отчетов, а также возможности проведения аудитов.

## **7 Ограничение ответственности**

Как правило, максимально широкая ответственность лежит на разработчике. Тем не менее, при слишком широкой ответственности возможно установить ее лимиты (по сумме и по возмещаемым ущербам).

## **8 Заверения и гарантии**

Являются подтверждением каких-либо обстоятельств со стороны разработчика. При заключении договора необходимо понять, соответствуют ли заверения действительности. В противном случае необходимо зафиксировать подобное отклонение в договоре.

## **9 Возможность выйти из договора в одностороннем порядке**

Возможность прекратить те отношения, которые по каким-то причинам вас не устраивают. При этом необходимо зафиксировать срок уведомления и договориться с издателем о комфортных условиях выхода друг друга без каких-то причин. Важно оценивать причины, при которых издатель может выйти из договора на предмет их реального исполнения.

## 80+

юристов

REVERA LAW GROUP

## 25+

лет на рынке

Опыт работы на юридическом рынке

## 6

офисов

В Беларуси, Украине, Польше, Грузии, Казахстане, на Кипре и юридические панели в ОАЭ и Кюрасао

## 15

направлений

Мы оказываем услуги по 15 юридическим направлениям для компаний из более чем 8 отраслей бизнеса

CHAMBERS  
AND PARTNERS

THE  
LEGAL  
500

IFLR1000



Если у вас возникли вопросы,  
обращайтесь, пожалуйста,  
к **Светлане Гордей**,  
ведущему юристу REVERA law group:  
[s.gordey@revera.legal](mailto:s.gordey@revera.legal)